

„HERE IT“ hat sich solide Geschäftsbasis erarbeitet

GRÜNDERSTECKBRIEF: Dominik Henze und Uli Renz über ihre Erfahrungen

Das 2010 als HERE IT UG (haftungsbeschränkt) von Dominik Henze und Uli Renz gegründete Unternehmen hat sich mittlerweile eine solide Basis erarbeitet. Im Interview schildern die Gründer Erfahrungen und geben Tipps.

Warum wollten Sie sich sofort nach Ihrem Informatik-Studium selbstständig machen?

HERE IT: Während unseres Diplom-Studiums betrieben wir bereits beide ein Kleingewerbe. Das motivierte uns von vorneherein, mit Gleichgesinnten etwas Eigenes zu machen.

Wie kamen Sie auf den Namen HERE IT?

HERE IT: Ein Freund brachte uns auf den Gedanken, einfach die Silben unserer Nachnamen aneinander zu reihen. So entstand die Kombination HERE und IT als Abkürzung für Informationstechnologie. Gerne mit englischer Betonung.

Wie ging es danach weiter?

HERE IT: Nach dem Notartermin starteten wir dann am 1. April 2010 zu Dritt in den eigenen Kellerräumen, wechselten jedoch kurz darauf in Räume innerhalb des neu geschaffenen EsCo-Parks. Seit 2012 sind wir in der alten Scheidmantel-Brauerei ansässig. In Verbindung mit einer Kapitalerhöhung firmierten wir 2013 in eine GmbH um. Seit 2012 bilden wir einen Fachinformatiker aus, 2014 stellten wir erstmals Mitarbeiter ein.

Was ist Ihre Geschäftsidee und Innovation?

HERE IT: Neben Webauftritten und Onlineshops schaffen wir unter Verwendung modernster Technologien kosteneffiziente, maßgeschneiderte, individuelle und webbasierte Lösungen für unsere Kunden. Hier werden auch immer stärker mobile Endgeräte durch eigene Apps für Android und iOS adressiert. Aktuell arbeiten wir zudem an einer Reihe von Standard-Produkten, die bereits bei einigen Kunden im Einsatz sind, wie z. B. ein eigenes CMS- und CRM/Faktura-System.

Was war Ihre größte Niederlage?

HERE IT: Nach wochenlanger Arbeit für die Antragsstellung wurde unsere Firma aufgrund ihres Alters aus dem Antragsverfahren eines öffentlichen Förderprojektes ausgeschlossen. Dadurch ging uns ein spannendes Projekt und ca. 150.000 Euro Förderung durch die Lappen.



Vier Jahre nach Gründung sehen Dominik Henze (links) und Uli Renz ihre HERE IT auf Wachstumskurs.

Wo sehen Sie sich in fünf Jahren?

HERE IT: Gerade diese Frage ist in der IT-Welt schwierig zu beantworten. Wir vertrauen auf die soliden Partnerschaften mit unseren Kunden der letzten Jahre, die uns teils schon seit unserer Studienzeit begleiten und mit uns wuchsen. Daneben freuen wir uns stetig, Neukunden mit Lösungen begeistern zu dürfen.

Welche Tipps geben Sie zukünftigen Gründern?

HERE IT: Ein Masterstudium in Elektro- und Informationstechnik nach der Gründung, parallel zu der eigenen Firma zu beginnen und abzuschließen, ist keine gute Idee und wirft einen wirtschaftlich zurück; in unserem Fall gut zwei Jahre, Folgeerscheinungen nicht eingerechnet. Wenn man ohnehin plant, eine GmbH anzustreben, sollte man keinen Umweg über eine UG machen (das Geld wird ohnehin gebraucht). Einen Mantel zu kaufen, kam für uns nie in Frage. Gründerjahre können hart sein – wer Startup-Luft schnuppern will, sollte den Rat von Oliver Samwer annehmen: „Scheut euch nicht davor, im Dreck zu leben.“

Verkauf

Service

Vermietung

Kotschenreuther
STAPLER+SYSTEMTECHNIK

Starke Partner. Robuste Stapler

Kotschenreuther Stapler + Systemtechnik GmbH Neufang 258 • 96349 Steinwiesen • Tel. 09260/203 • www.kotschenreuther-stapler.de